

Sælger søges!



Klinger salg af Firmagaver med fokus på miljø og bæredygtighed godt i dine ører?

Og brænder du for salg og for den bæredygtige omstilling? Så har du mulighed for at blive en del af Right On holdet.

Vi søger en dygtig sælger!

Right On Firmagaver er på en spændende bæredygtig vækstrejse. Det er fantastisk at mærke den store interesse, der er for vores miljøvenlige koncept, men det gør også, at vi ikke kan følge med. Derfor ønsker vi at forstærke vores salgsindsats ud mod markedet.

Vi er en virksomhed med fokus på bæredygtig omstilling. Som de eneste i branchen tilbyder vi udelukkende **firmagaver med fokus på miljø og bæredygtighed**, og vi ønsker at gå forrest og sætte en ny og grønnere retning for hele branchen.

Giv kunderne den helt rigtige løsning

Ud over nogle enkelte faste mødetidspunkter på kontoret er din arbejdsdag meget fleksibel. Du får ansvar for at sælge firmagaveløsninger til erhvervskunder, så derfor består hovedparten af dit job i opsøgende salg og i at besøge både nuværende og kommende kunder.

Vi har minimeret det administrative arbejde for dig, så derfor kan du koncentrere dig om:

- Opsøgende salg
- At booke aftaler med kunder
- At planlægge dine besøg hos kunderne
- At sammensætte de helt rigtige løsninger til de enkelte kunder

Du kan sælge og har det helt rigtige bæredygtige mindset

Som person er du troværdig, ihærdig og tillidsvækkende – og du kan tale med kunderne i øjenhøjde og forstå deres behov for at finde den rigtige firmagaveløsning. Du har det rigtige bæredygtige mindset, og er enige med os i, at fremtiden afhænger af de valg vi træffer i dag.

Derudover forestiller vi os, at du har:

- Salgserfaring og masser af energi og gå-på-mod
- Branchekendskab (en fordel, men ikke et krav)
- Gode kommunikationsevner i tale og skrift
- Et højt drive og lyst til at lære en masse nyt i en spændende branche
- Selvdisciplin og er struktureret, så du kan planlægge din egen hverdag

Sælger søges!



Vi tilbyder dig

Hos Right On Firmagaver gør vi os umage for at være en god arbejdsplads. Vi er meget ambitiøse ift hvad vi vil opnå, men det er vigtigt, at vejen dertil er via en åben, ærlig og god kommunikation.

Vi tilbyder dig:

- Spændende arbejdsdage med fuld fart på
- Mulighed for kombineret kontor og hjemmearbejdsplads
- Udvikling af dine kompetencer, især inden for bæredygtig viden
- Oplevelser med både opsøgende og kanvas salg
- Et uformelt arbejdsmiljø, hvor du er med til at gøre en forskel
- En attraktiv lønpakke, hvor din indsats og dine resultater belønnes

Det drejer sig om 37 timer/ugen - men deltid kan også være en mulighed. Jysk/fynsk base vil være at foretrække. Opstart efter aftale.

Interesseret?

Der er ansøgningsfrist **d. 1. juni 2022**. Melder den rigtige ansøger sig før, så er vi klar til at rykke videre i processen. Det betyder, at stillingsopslaget i enkelte tilfælde vil blive fjernet før den annoncerede ansøgningsfrist. Ønsket tiltrædelse: Hurtigst mulig.

Lyder ovenstående som noget for dig, så send din ansøgning til info@righton.dk allerede i dag.

Vi glæder os til at høre fra dig!